

Eine Kooperation mit deFACTO rechnet sich.

Die Vorteile einer Kooperation mit deFACTO

- » Preisreduzierung
- » Höhere Markttransparenz
- » Erschließung neuer Beschaffungsmärkte
- » Rechnungskontrolle
- » Mehr Know-how durch Erfahrungsaustausch

Leistungen / Einkauf

„Im günstigen Einkauf liegt der Verdienst“. deFACTO-Partner zu sein heißt, alle Möglichkeiten des Einkaufs auszuschöpfen: Durch die Bündelung des Einkaufsvolumens unserer Partner erzielen wir beste Konditionen und sparen Ihnen eine Menge Zeit und Geld.

- » Lieferantengespräche
- » Preisverhandlungen
- » Reklamationsunterstützung
- » Gezielte Artikelsuche durch Online-Preisliste
- » Objektservice
- » Lieferantensuche für Sondermaterialien
- » Tagesaktuelle Artikelpreise durch Online-Preisliste
- » Bestellservice bei Sondermaterialien
- » Hilfestellung bei „make or buy-Analysen“

Leistungen / Rechnungsregulierung

Die Rechnungsregulierung erfolgt zentral und wird jeweils am 15. des Folgemonates für alle Mitglieder durchgeführt.

Prüfung

Je nach Wunsch legen die Lieferanten, Einzelrechnungen, Wochenrechnungen oder Monatsrechnungen über alle im abgelaufenen Monat bezogenen Leistungen. Als Rechnungskopf wird das Mitglied geführt und der Rechnungsversand erfolgt an defacto. Dort wird die Faktura mit Hilfe eines dafür entwickelten EDV-Programms auf Einhaltung der vereinbarten Konditionen geprüft. Bei Nichtübereinstimmung der Konditionen werden die Rechnungen bis zur Klärung gesperrt.

Zahlung / Mitglieder

Die Mitglieder erhalten über alle korrekten Rechnungen eine Zahlungsaufstellung. Anschließend wird der Zahlungsbetrag mittels Bankeinzug am 14. des Monats auf das gemeinsame Verbandskonto eingezogen.

Zahlung / Lieferant

Vom Verbandskonto wird der gesamte Zahlungsbetrag aller Mitglieder bis spätestens 15. des Folgemonats an den Lieferanten weitergeleitet. Gleichzeitig erhält der Lieferant eine eigene Zahlungs aufstellung.

Skonto

Die Regulierung wird monatlich mit Abzug des vereinbarten Skontos durchgeführt.

Reklamationen

Bei Reklamationen gilt das gleiche wie bei Nichtübereinstimmung der Konditionen – Rechnung bleibt bis zur Klärung gesperrt.

Leistungen / Bonus

Zusätzlich zu den Verbandskonditionen nehmen die Mitglieder ein Bonussystem in Anspruch:

Rechenbeispiel

Tischlerei Mittelbetrieb, 8 Mitarbeiter

Einkaufsvolumen	€ 190.000,-
davon ca. 60% Verbandsmaterialien	€ 110.000,-
Einsparung ca. 10%	€ 11.000,-
abzüglich Jahresgebühr (1. Jahr frei)	€ —,-
jährliche Gewinnsteigerung	€ 11.000,-
Einmalige Stammeinlage	€ 1.090,-

Lieferantenbonus

Mit den wichtigsten Lieferanten wurden zusätzlich Jahresboni vereinbart.

Erfolgsbeteiligung

Für eine erfolgreiche Einkaufskonzentration erhalten die Mitglieder je nach Einkaufsvolumen zusätzlich bis zu 1,5% rückvergütet.

Wir haben die Lösung!
www.defacto.co.at

Kostenloser, unverbindlicher Erstcheck!

- » Ermittlung des Istzustandes
- » Analyse von Einkaufsvolumen, Lieferanten, Artikeln
- » Aufzeigen von Einsparungspotenzial

Vom Nutzen für Ihr Unternehmen möchten wir Sie gerne in einem persönlichen Gespräch überzeugen.

Wir freuen uns auf Ihre Terminanfrage unter:

Tel. 07413 / 8003

E-Mail: office@defacto.co.at

Dezember 2014

A-3660 Klein-Pöchlarn
Kirchenstraße 2
Telefon 07413/8003
Fax 07413/8003-20
office@defacto.co.at

www.defacto.co.at

Rohstoffentwicklung



Vor einigen Jahren war die komplette Preispolitik der Materialien mit dem Rohstoff Erdöl gekoppelt. Sobald der Rohölpreis stieg, wurden sofort alle Materialpreise erhöht. Bei Lacken und anderen Chemieprodukten war mir diese Vorgangsweise verständlich, nicht aber bei Produkten, die nur einen sehr geringen Anteil haben. Als Beispiel dazu kann ruhig die Rohspanplatte hergenommen werden; hier beträgt der Anteil an Leim in der Platte durchschnittlich ca. 10%. Somit kann sich jeder ausrechnen, dass hier das Produkt nur ein Mittel für eine dementsprechende Preiserhöhung war.

Vor kurzem waren es die gestiegenen Energiekosten, die die Produzenten zu Preiserhöhungen gezwungen haben. Auch dieses Mittel wird nun sogar von der Presse entschärft, weil wir doch ständig Berichte von fallenden Energiekosten vorgesetzt bekommen.

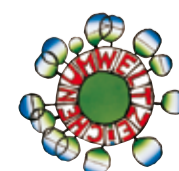
Mittlerweile haben wir rückläufige Zahlen bei den Lieferanten. Dadurch wird natürlich auch das Thema Preiserhöhung hinten angestellt.

Viel spannender entwickelt sich das Thema Materialverfügbarkeit. Hier ist ganz stark die chemische Industrie betroffen. Auf Grund von Einsparungen, werden Artikel zur Herstellung von Lacken oder Klebern, ganz einfach aus dem Sortiment der Chemieriesen genommen. Somit ist der Lack- bzw.

REPORT

Die Werkzeuge die Sie wirklich brauchen, bekommen Sie von uns.

Zusätzlich zur bewährten deFACTO Onlinepreisliste präsentiert deFACTO ein kaufmännisch herausragendes und zugleich verkaufsförderndes Werkzeug, **die deFACTO dekor-collection.**



Vollversammlung 2014

Die Hauptthemen der letzten Vollversammlung waren die „deFACTO dekor-collection“, Infos über Materialien, neu gelistete Lieferanten und „deFACTO Begegnungen“. Hier in Stichworten die Kurzinforos zu den einzelnen Themen:

deFACTO dekor-collection

Uns war dabei sehr wichtig, dass in der deFACTO dekor-collection österreichische Produkte enthalten sind. Der Fächer hat gleich zwei Aufgaben auf einmal zu erfüllen. Einerseits den „Einkauf“: minimierte Artikelvielfalt – geringer Einstandspreis – rasche Verfügbarkeit – Artikel gut kontrollierbar. Andererseits unterstützend für den „Verkauf“: prompte Verfügbarkeit – großes Musterformat – Holzdekore im Ganzplattenformat sichtbar



Materialien

Zu diesem Thema wurden verschiedene Produkte neu vorgeschlagen oder einfach wieder in Erinnerung gerufen, wie Magnethaftplatten in beschriftbarer Ausführung, Relief- und Prägeplatten der VD-Werkstätten, neue Schlagsysteme, bis hin zu speziell beschichteten Schleifmitteln.

deFACTO Begegnungen – Lieferanten

Wir begegnen uns auf gleicher Augenhöhe mit dem Lieferanten in einem Gespräch und Erfahrungsaustausch zu aktuellen Themen. Besseres Kennenlernen seiner Produktion, seiner Produkte, Produktionsmöglichkeiten und deren Verarbeitung. Weiters sind aber auch die persönliche Einbringung und Darstellung der Wünsche des Verarbeiters genauso wichtig. Also auf gleicher

Augenhöhe. Eine Begegnung läuft wie folgt ab: Firmenbesichtigung – Produkte – Ansprechpersonen – Bearbeitung aktueller Themen. Erste in Planung befindliche Begegnung: Laufen Austria – Produktschulung – Firmenbesichtigung – Produktkatalog (Kernsortiment)

Rechnungsdownload

Unsere Mitglieder haben nun auch die Möglichkeit die Verbandsrechnungen bzw. die kompletten Unterlagen dazu per Rechnungsdownload abzurufen.



Die Vorteile liegen auf der Hand:

- geordnete Daten
- verschlüsselte Übertragung
- keine Einzelmails
- Postfach entlastet
- einfaches Abspeichern in der eigenen EDV
- einfaches Suchen

Fortsetzung von Seite 1

Kleberhersteller gezwungen, Ersatzprodukte einzusetzen. Leider teilweise zum Leidwesen der Verarbeiter (schlechte Verfügbarkeit, neue Verarbeitungshinweise, Datenblätter, etc.) Aber auch die Holzindustrie hat mit Materialengpässen zu kämpfen. Um die Rohstoffpreise anzuheben, wird ganz einfach weniger Holz eingeschnitten. Die angespannte Lage im Osten, verschärft diesen Umstand noch dazu. Die Folgen trägt natürlich der Verarbeiter. Zu wenig Material – unpassende Qualität – erhöhter Preis!

Im Möbelbeschlagsbereich wurden die Produktionen aus Kostengründen in Europa großteils stillgelegt und in den fernen Osten ausgelagert. Die Produktvielfalt ist dadurch gestiegen und die Lager der Händler in Europa sind dadurch sicher nicht kleiner geworden. Mittlerweile kämpfen die Händler mit vermehrten Ausfällen von Produzenten aus dem fernen Osten und kommen dadurch selber in echte Lieferschwierigkeiten.

Das Thema Materialverfügbarkeit wird uns noch sehr beschäftigen und ein Teil des Lösungsansatzes wird die „Regionalität“ sein. Nicht nur die „goldenen Äger“ fragen jetzt beim Kauf Ihrer Möbel: „Wo wird der Stuhl erzeugt?“ sondern – Gott sei Dank – auch viele junge Käufer. Unter Regionalität verstehe ich im weitesten Sinne für den Anfang den europäischen Raum, so zu sagen zurück zu den Wurzeln.

Ing. Karl Pickler



Wir begrüßen unser neues Mitglied

Tischlerei Andreas Salzmann, Bad Hofgastein

Die Tischlerei Andreas Salzmann beschäftigt 9 Mitarbeiter und verarbeitet alle Materialien von Massivholz bis zur Steinplatte. Die Werkstätte ist vom Zuschnitt bis hin zur Plattenbearbeitung maschinell sehr gut eingerichtet.

Den Verkauf leiten Andreas und Anna Salzmann.

Top-Referenz: Thomas Gottschalk – Teil von Schloss Marienfels eingerichtet.

Tischlerei Andreas Salzmann
Gallwiesweg 43
5630 Bad Hofgastein
www.wohntarist.at

Zuletzt wurde das Wohnstudio in Harbach 87 eröffnet. Somit ist die Tischlerei der einzige Komplettanbieter im Gasteinertal.



deFACTO Lieferanten

Meyer Parkett

Meyer Parkett hat sich seit 1890 zu einem der größten und beliebtesten Komplettanbieter für Holz- und Holzoptikböden in Österreich entwickelt. Als Familienunternehmen in vierter Generation verbindet die Firma Meyer Tradition und Innovation auf hohem Qualitätsniveau.

Meyer Parkett ist Komplettanbieter und deckt mit seinen Böden sowohl den Indoor- als auch den Outdoorbereich ab. Natürlich gibt es auch so nützliche Tools wie einen Terrassenplaner bzw. einen Parkettansichtsraumplaner.

Meyer Parkett GmbH, Bahnhofstraße 19, 8401 Kalsdorf bei Graz
Tel. 03135/502-0, www.meyerparkett.at

Deko-Tech

Deko-Tech ist ein Familienunternehmen, das sich auf hochwertige Produkte im Innenauss- und Fassadenbau spezialisiert hat.

Die Materialien reichen von Metalloberflächen als Serienprodukt, über Magnetafeln beschriftbar mit Kreide oder Boardmarker. Weiters sind auch noch die Holzoberflächen zu erwähnen, bis hin zu handgefertigten Produkten der Wällenstein-Manufaktur.

Die Anwendungsgebiete der Lamine sind sehr vielfältig. Kaum jemand schafft es auch nur einen Tag seines Lebens nicht mit Laminaten in Verbindung zu kommen. Egal ob Bahn, Bus, Möbelindustrie, Spitalsbereich, Küchenarbeitsplatten, Kinderspielplätze, WC-Trennwände, Balkonplatten, Fassaden etc.; überall kommen heutzutage sogenannte Hochdrucklamine zum Einsatz.

Deko-Tech Handels GmbH, Trautenauplatz 13, 1190 Wien
Tel. 01/320 26 57-0, www.dekotech.at



Die deFACTO Online-Preisliste

Die deFACTO Online-Preisliste hat sich zum unverzichtbaren Werkzeug zum Abrufen der aktuellen Einkaufspreise entwickelt.

Erweitert durch sogenannte „Lesezeichen“, das sind vordefinierte Suchkriterien, wurde die Suche noch einfacher und genauer.

Durch wenige Klicks sind Preisvergleiche von Artikeln aller gelisteten Lieferanten möglich. Einfacher und schneller ist dies auf herkömmliche Art und Weise durch Suchen in Katalogen bzw. Preislisten, Telefonate oder Onlinepreislisten wohl kaum zu bewerkstelligen. Ein absolutes Highlight dieser deFACTO Online-Preisliste.

Alle anderen Funktionen stehen in bewährter Art und Weise zur Verfügung. Lieferantenkonditionen sind einfach abrufbar, Anliefertage rasch ersichtlich.

Der Downloadbereich inklusive der Kataloge wird stetig erweitert. Somit gibt es nur ein zentrales Tool für alle wichtigsten Informationen von deFACTO.

Art.Nr. deFACTO	Art.Nr. Lieferant	Bezeichnung	Bemerkung	LSM	EH
PE19KA33796D	3231	Kandl 3379 St Mangal Buche PG 5		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3381PR	13742/3361	Kandl 3381 Pr Buche PG 5	Lagenvere Linz	2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3381PR	82023121	Kandl 3381 PR Buche deFACTO		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3381PR	32023	Kandl 3381 Pr Buche PG 5		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3391BD	35842	Kandl 3391 St Buche hvl.FG 5		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA37542SM	820231542	Kandl 37542 MM Buche Cantaria deFACTO	24 Stk / Palette	2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA37704MM	13756/7706	Kandl 3776 Kambuche RM PG 6	Lagenvere Stackerau / Zengger / Bad Hofgastein	2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA37704MM	82023178	Kandl 3776 MM Kambuche deFACTO		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3878BS	13759/3876	Kandl 3876 Stk Samenberg Buche PG 5	Lagenvere Stackerau	2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3870SD	32321	Kandl 3876 Stk Samenberg Buche PG 5		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KH1783DS	820201783	Kandl 1878 Buche Mangal Ds	24 Stk / Palette	2950 / 2070 / 19	M2
PE19K3181	420311PR15	Konsepap 301 Pr Buche Okara		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KH888	KPC888DU19	Konsepap 888 Su Buche Cantaria		2950 / 2070 / 19	M2

Art.Nr. deFACTO	Art.Nr. Lieferant	Bezeichnung	Bemerkung	LSM	EH
PE19KA33796D	3231	Kandl 3379 St Mangal Buche PG 5		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3381PR	13742/3361	Kandl 3381 Pr Buche PG 5	Lagenvere Linz	2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3381PR	82023121	Kandl 3381 PR Buche deFACTO		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3381PR	32023	Kandl 3381 Pr Buche PG 5		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3391BD	35842	Kandl 3391 St Buche hvl.FG 5		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA37542SM	820231542	Kandl 37542 MM Buche Cantaria deFACTO	24 Stk / Palette	2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA37704MM	13756/7706	Kandl 3776 Kambuche RM PG 6	Lagenvere Stackerau / Zengger / Bad Hofgastein	2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA37704MM	82023178	Kandl 3776 MM Kambuche deFACTO		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3878BS	13759/3876	Kandl 3876 Stk Samenberg Buche PG 5	Lagenvere Stackerau	2950 / 2070 / 19	M2
PE19KA3870SD	32321	Kandl 3876 Stk Samenberg Buche PG 5		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KH1783DS	820201783	Kandl 1878 Buche Mangal Ds	24 Stk / Palette	2950 / 2070 / 19	M2
PE19K3181	420311PR15	Konsepap 301 Pr Buche Okara		2950 / 2070 / 19	M2
PE19KH888	KPC888DU19	Konsepap 888 Su Buche Cantaria		2950 / 2070 / 19	M2